

Vertragsabwicklung

Kunden können ihre Energie direkt im Portal bestellen. Unmittelbar nach dem Kauf erhalten sie den Vertrag per E-Mail als PDF und können ihre Käufe zusätzlich im Portal überwachen.

Lieferanten können die kontrahierten Mengen zur Beschaffung direkt per API an das eigene Vertriebsportfolio weiterleiten.

Sicherheitsmechanismen nach aktuellem Stand der Technik bieten höchstmögliche Sicherheit.

- Energiekauf direkt im Portal
- Filterbare Kaufhistorie für Kunden und Lieferanten
- Direktversand der Vertragsdokumente
- Individuelle CI der Vertragsdokumente
- Absicherung durch 4-Augen-Prinzip
- Limitverwaltung bei Fahrplankunden
- Absicherung gegen doppelte Käufe
- Absicherung durch TAN-Verfahren

Portfoliomanagement

Sie können mit EMDaCS beliebige Angebote zu Portfolios aggregieren. So behalten Kunde und Lieferant den Überblick über offene Mengen, den Grad der Beschaffung und den Durchschnittspreis des Portfolios.

- Einbeziehung beliebiger Angebote
- Stets aktueller Portfoliobericht entsprechend der Beschaffungssituation
- Berechnung offener Positionen
- Berechnung des aktuellen durchschnittlichen Beschaffungspreises
- Berechnung des Gesamtbeschaffungspreises beim Schließen offener Positionen
- Tabellarische und grafische Auswertung

TARIFE

BASISPAKET

Feste Monatsgebühr für die Systembetreuung von bis zu 10/50/100 Kunden und für 10 aktive Angebote je Kunde.

+

Monatliche Gebühr für jeden angelegten Kunden in EMDaCS.

ZUSATZPAKETE

Beliebig viele Zusatzpakete für weitere 100 Kunden und 1000 Angebote.

solutions for energy sales & trade

Für jeden Anwendungsfall das richtige Produkt



Wetterstationen und Klimadaten



Portfoliomanagement für INIPRO



Marktpreiskurven für Strom und Gas



Zeitreihenmanagement für Strom und Gas



Energievertrieb für Geschäftskunden

Wir sind in jeder Hinsicht flexibel: Über unsere Produkte hinaus bieten wir auch individuelle Softwareentwicklung auf Kundenwunsch, energiewirtschaftliche Analyse & Beratung. Besuchen Sie unsere Website <https://timpetools.de> und erfahren Sie mehr.



Bahnhofstraße 3
37186 Moringen

Tel. +49 5554 2075-900

Fax +49 5554 2075-899

E-Mail info@timpetools.de

Web <https://timpetools.de>



EMDaCS

Energievertrieb für individuelle Geschäftskunden.

Automatisiert. Einfach. Vertrauensvoll. Sicher.

Was ist EMDaCS?

Das Energy Market Data and Communication System, kurz: EMDaCS, ist unsere digitale Plattform, die Lieferanten bzw. Energieberater und individuelle Geschäftskunden einfach und schnell zusammenbringt.

EMDaCS vereinfacht Pricing und Trading von Gas und Strom für alle Kunden mit individuellen Lastprofilen radikal:

Sie definieren Ihre Margen in EMDaCS vor und erstellen Konten für Ihre Kunden. Anschließend können Sie die Lastprofile verschlüsselt in EMDaCS hochladen und mit wenigen Klicks qualifizierte Angebote erstellen. Innerhalb von Sekunden erhalten sowohl Sie als auch Ihr Kunde einen aktuellen Preis sowie ein historisches Preisprofil des letzten Jahres – auf Basis realer Preisentwicklungen der Energiebörsen.

EMDaCS vereinfacht auch die Vertragsabwicklung: Mit nur wenigen Klicks kann Ihr Kunde den Kauf abwickeln und über EMDaCS schnell und einfach zum aktuell angezeigten Preis Energie beschaffen. EMDaCS unterstützt alle gängigen Beschaffungsstrategien. Unmittelbar danach erhält Ihr Kunde seinen Vertrag als PDF-Dokument. So ermöglichen Sie für Ihre Kunden Transparenz, schaffen Orientierung und stärken damit Vertrauen und Kundenbindung.

Warum ein Portal für den Vertrieb an individuelle Geschäftskunden?

Der **Privatkundenvertrieb** ist vollautomatisiert: Jeder Kunde kann online einen Preis anfragen, einen Vertrag abschließen, sich im Portal seines Lieferanten anmelden und Rechnungen, Verbräuche und andere Infos ansehen und bearbeiten.

Der individuelle **Geschäftskundenvertrieb** ist deutlich komplexer, weil es aufgrund individueller Verbrauchskurven keine Standardprofile und damit keine Standardpreise gibt. Prognose und Preisermittlung sowie die gesamte Kommunikation mit dem Kunden sind daher oftmals wenig automatisiert und kosten viel Zeit und Geld.

EMDaCS: DAS WICHTIGSTE AUF EINEN BLICK

- Vertriebskommunikation ausschließlich im Portal
- Angebotserstellung Strom/Gas, RLM/SLP/Standardhandelsprodukte
- Direkte Angebotserstellung auch über externe Systeme (u.a. INIPRO)
- Dynamische Preisberechnung mit Haltedaueraufschlägen auf Basis des Value at Risk (VaR)
- Preisentwicklung ohne Nachfragen sichtbar
- Vertragsabwicklung direkt im Portal mit Vertragsdokument
- Live-Ansicht des Kundenportfolios inklusive Kundendaten
- Marktpreisticker bei Über- oder Unterschreiten festgelegter Preisgrenzen

WELCHE ZUSÄTZLICHEN VORTEILE BIETET EMDaCS?

Für Lieferanten/Berater

- Auswahl beliebiger Beschaffungsstrategien
- Beliebige Tranchenanzahl mit komplexen Preisformeln
- Optionale Aufschläge: global, kundenindividuell und angebotsspezifisch
- Integration in bestehende Systeme über die EMDaCS-REST-API
- Anzeigeoptionen des Kunden kontrollierbar

Für Kunden

- 24/7-Sicht auf die eigenen Angebote und Käufe
- Beste Chancen auf einen guten Kaufzeitpunkt durch Chartanalyse mit Oszillatoren und Indikatoren
- Kauf per Klick direkt im Portal*
- Portfolioberichte jederzeit abrufbar
- Marktpreisticker mit Benachrichtigung beim Über-/Unterschreiten definierter Preisgrenzen

* Hinweis: Berater oder deren Kunden können den echten Kauf durch Eingabe von Datum und Preis simulieren.

WELCHE FUNKTIONEN BIETET EMDaCS?

Angebotserstellung

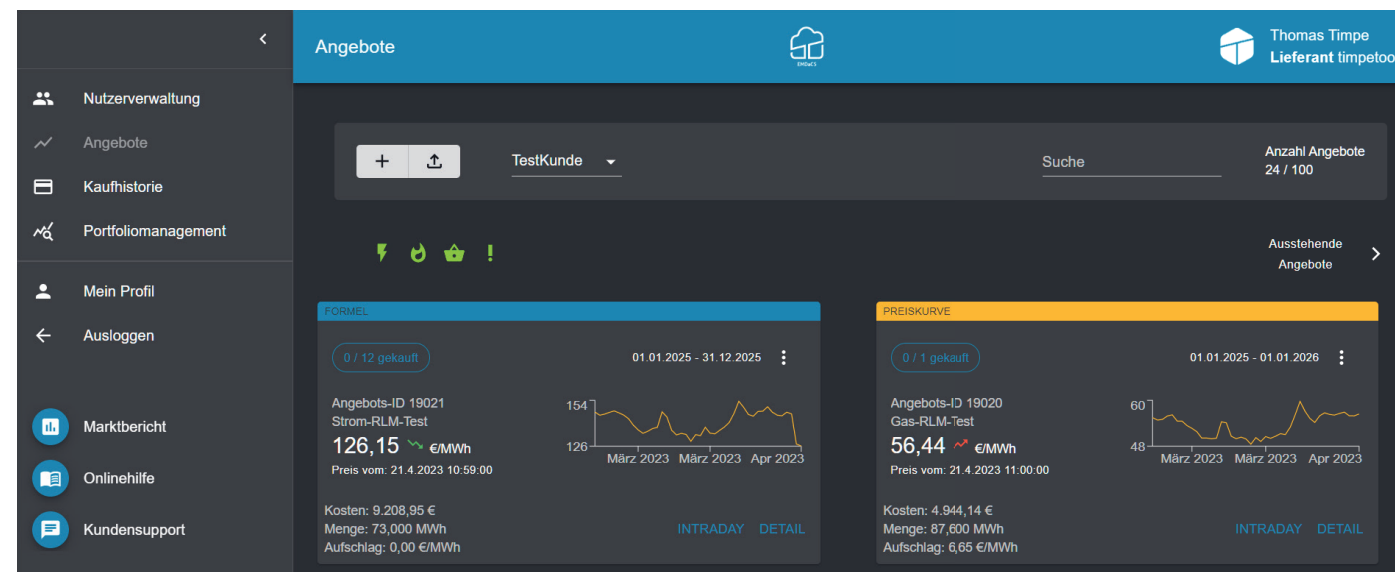
Jedes neue Angebot benötigt eine Bedarfsprognose. Sie können Bedarfsprognosen für Strom und Gas aus externen Systemen wie z.B. INIPRO direkt importieren oder mit wenigen Klicks direkt in EMDaCS erzeugen.

Sie können Istdaten einfach mit dem Fleximport in EMDaCS hochladen. Bei Gas haben Sie die Option, zusätzlich eine DWD-Wetterstation auszuwählen. Nur wenige Sekunden später ist der Preis incl. Preishistorie über ein Jahr berechnet.

Natürlich lassen sich auch Angebote für SLP und Standardhandelsprodukte einfach anlegen.

Prognosetypen

- RLM-Strom auf Basis von Istdaten, ¼-h und h-Raster
- RLM-Gas auf Basis von Istdaten, h und Tagesraster
- SLP-Strom G0-G6, H0, LO-L2
- SLP-Gas, alle Profile von TU-München incl. SigLinDE
- Standardhandelsprodukte Strom: Base und Peak
- Standardhandelsprodukte: Gas Base
- Direktupload Strom und Gas auf Excel- oder Ascii-basis
- Direktupload Strom und Gas über INIPRO



Strom- (blau) und Gasangebote (gelb) im EMDaCS-Portal

Beschaffungsstrategien

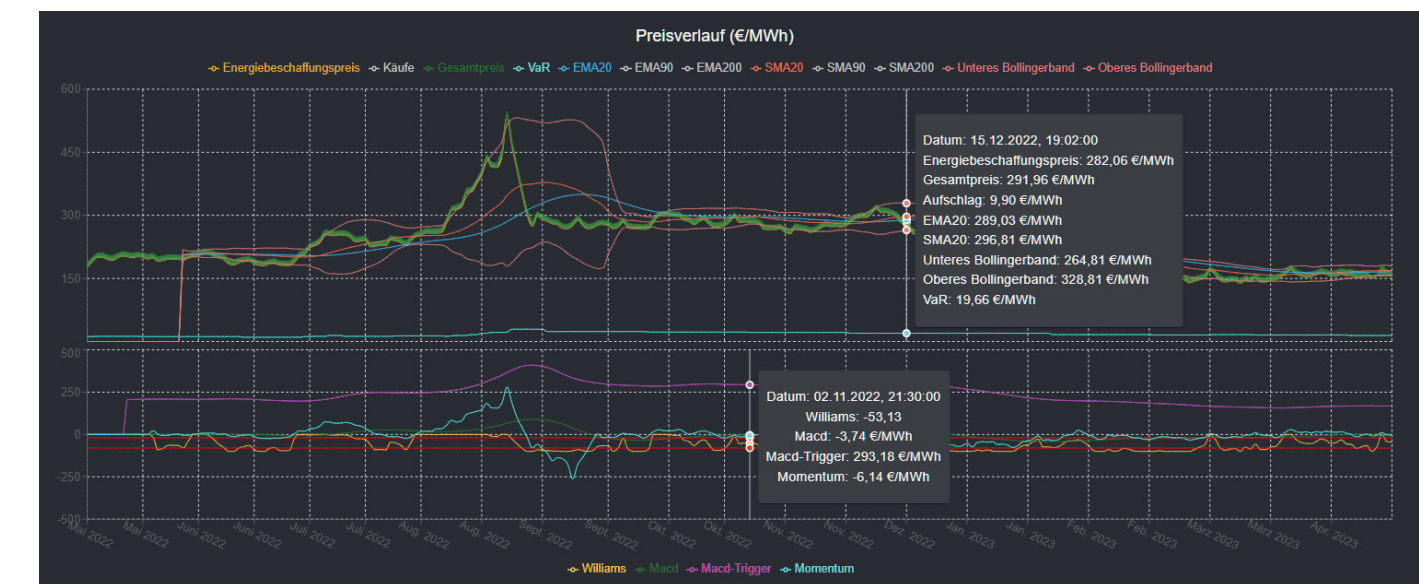
EMDaCS unterstützt alle gängigen Beschaffungsstrategien und auch deren Wechsel.

- Stichtagsbeschaffung (klassische Vollversorgung)
- Tranchenbeschaffung horizontal (automatisch und manuell)
- Tranchenbeschaffung vertikal
- Beliebige Tranchenanzahl
- Beliebige komplexe Formeln mit Base/Peak in den Zeiträumen Monat, Quartal und Jahr
- Spotmarktbeschaffung

Preisermittlung und Aufschläge

EMDaCS nutzt entweder eigene Preiskurven oder die des Lieferanten. Der Vertragspreis bei Vollversorgungsverträgen wird dabei in Echtzeit ermittelt. Bei Tranchenverträgen werden die Preise per Formel ermittelt.

Spotmarktbeschaffungen nutzen die Day-Ahead-Preise der EPEX (Strom) oder die EGSI-Preise von PowerNext (Gas). Globale, kundenindividuelle und angebotsspezifische Aufschläge ermöglichen differenzierte Angebote. Bei vorgelagerten Kalkulationen können Sie Initialpreise mitgeben.



Preishistorie mit Indikatoren und Oszillatoren

- Preiskurven HFC (Strom) und DFC (Gas) bei Stichtagsbeschaffungen
- Globale, kundenindividuelle und angebotsspezifische Aufschläge
- Berechnung von Haltedaueraufschlägen mit Value at Risk (VaR)
- Berechnung horizontaler Tranchenverträge mit konfigurierbaren Preisformeln
- Beliebige viele Formeltermine mit Monats-, Quartals- und Jahresprodukten*
- Tägliche Spotmarktbeschaffung mit Abrechnung nach EPEX/EGSI-Preisen

* Formelbeispiel: $0,901 \times J\text{-Base-2025} + 0,1 \times J\text{-Peak-2025} + 15,76$